



In Primo Piano

Advanced innovative production systems of Spirulina maxima, a case of Big Bang Disruption Innovation – Lamezia Terme, 29 e 30 settembre 2019.

Il 29 e 30 settembre a Lamezia Terme, **SPIN**, partner **EEN** organizza un evento sulla produzione, consumo e ricerca della Spirulina maxima, una microalga ad elevato contenuto proteico che oltre ad essere diffusa come integratore alimentare è sempre più presente nelle diete, tra cui quelle pediatriche e di sportivi, ha diversi campi applicativi, quali cosmetica, medicina, per il contrasto a malattie degenerative, ambientale, come naturale depuratore, ecc.

L'evento che si terrà presso l'agriturismo "i Risi" comprende una company mission il 29 settembre e una conferenza internazionale il 30 settembre.

La company mission prevede di mattina la visita presso gli impianti innovativi di produzione di Spirulina maxima di Biorisi srl e il pomeriggio incontri b2b tra imprenditori, gruppi di ricerca e istituzioni, provenienti dall'Italia, dal Regno Unito ed Israele, con partner EEN, co-organizzatori dell'evento, ma anche da Argentina, Paraguay, Costa d'Avorio e diversi altri.

La conferenza internazionale prevede sia una sessione imprenditoriale che una scientifica, tra i partecipanti Kaloustian Jorge Alberto – Presidente di Oil Fox Argentina, Chilavert José Luis – Oil Fox Paraguay, Giacomo Mattinò – Capo Unità Enterprise Europe Network and Internationalisation of SMEs presso la DG GROW.

www.een-italia.eu

IFIB - International Forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy - Napoli, 3-4 ottobre 2019

Appuntamento a Napoli il 3 e 4 ottobre per l'International Forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy (IFIB) una due giorni dedicata ai temi del biotech industriale e alla bioeconomia che riunisce mondo accademico, R&S e imprese del biotech industriale per portare all'attenzione del mercato nuove tecnologie intese come vettori di crescita economica. Interverranno speaker e aziende di fama internazionale.

Nel contesto di IFIB2019, i partner di Enterprise Europe Network SI Impresa e InnovhubSSI organizzano un evento di incontri one to one per agevolare la collaborazione commerciale e tecnica fra imprese e centri di ricerca italiani ed esteri, che operano nell'ambito dei settori tipici dell'economia circolare:

- tecnologie ambientali,
- biotecnologie industriali,
- nuovi materiali green,
- energie rinnovabili, etc.

L'edizione 2018 ha visto la partecipazione di più di 90 aziende provenienti da 16 paesi EU e extra-EU, e la realizzazione di 200 incontri.

Per ulteriori informazioni e per iscrizioni sia al convegno che al partnering vedi een-italia.eu.

B2B Space Week 2019 - Roma, 9-11 ottobre 2019

APRE, in collaborazione con l'Agenzia Spaziale Italiana, con il supporto del Copernicus National Forum, ISPRA, Lazio Innova e del progetto COSMOS 2020 e della rete **Enterprise Europe Network**, promuove e co-organizza la **SPACE week 2019**.

L'evento, giunto alla sua **quarta edizione**, avrà luogo dal **9 all'11 Ottobre 2019** e sarà ospitato dall'Agenzia Spaziale Italiana.

Oltre all'appuntamento fisso dedicato alle ultime call disponibili nel **piano di lavoro Horizon 2020 spazio** e al brokerage event (**B2B**), l'edizione del 2019 darà la possibilità di approfondire le conoscenze sul **tema Copernicus**, con **un infoday dedicato e workshops** su specifiche aree tematiche, **tavole rotonde tra i maggiori players industriali** del settore, la possibilità di saperne di più sulle opportunità offerte dal nuovo **EU Space Programme** e sull'**European Defence Fund**, e molto altro ancora.

Sito web/Programma: <https://spaceweek2019-italy.b2match.io/>

Le imprese e le organizzazioni interessate potranno iscriversi direttamente tramite il link <https://spaceweek2019-italy.b2match.io/> **indicando come "support office" il partner EEN più vicino. Relativamente al B2B**, i partner EEN forniranno gratuitamente i seguenti servizi:

- supporto durante l'inserimento nel catalogo on line del proprio profilo aziendale, della descrizione del proprio prodotto o della propria tecnologia;
- assistenza nella selezione dei partner più idonei da incontrare e nella formulazione dell'agenda degli incontri; supporto logistico durante l'evento.

Riepilogo scadenze B2B

- **01 ottobre 2019:** chiusura registrazione per partecipazione a brokerage event
- **01 luglio - 02 ottobre 2019:** richiesta incontri bilaterali;
- **10/11 ottobre 2019:** sessione incontri bilaterali.

Meet in Italy for Life Sciences – Trieste, 16-18 ottobre 2019

Enterprise Europe Network promuove e organizza il brokerage event di Meet in Italy for Life Sciences il maggiore evento del settore in Italia..

Il Brokerage Event è dedicato a imprese, start up, università, centri di ricerca, investitori e all'indotto correlato, nei settori:

- farmaceutica;
- nutraceutica;
- biotecnologie;
- dispositivi medici;
- medicina e salute;
- benessere e applicazioni IT per la salute.

L'incontro si terrà a Trieste presso il Molo IV..

Oltre al brokerage event, sono previsti workshop, un convegno internazionale e un bootcamp destinato alle start-up. Tra le richieste che giungeranno agli organizzatori, verranno scelte da una giuria di alto livello le 20 migliori finaliste che avranno la possibilità di partecipare alle sessioni di pitch con gli investitori durante l'evento. Le start-up premiate avranno poi la possibilità di partecipare ad altri eventi a livello europeo e internazionale.

Per tenervi aggiornati consultate il sito del Meet in Italy for Life Sciences 2019:

<https://meetitalylifesciences.eu/>

Presentazione X Rapporto Annuale CeSIF

Sicindustria, 12 settembre ore 11.00

Via Alessandro Volta, 44 – Palermo

Registrati qui

Il Rapporto Annuale elaborato dal Centro Studi per l'Impresa della Fondazione Italia Cina (CeSIF), giunto quest'anno alla sua decima edizione, è il più importante outlook sulla Cina attualmente presente in Italia, finalizzato a mostrare le prospettive per le imprese italiane in Cina. Questa guida tramite analisi di rischio Paese presenta gli scenari politici, economici e di accesso al business in Cina, con un approfondimento dei settori di maggiore interesse per le imprese italiane, e delle opportunità di investimento per imprese cinesi in Italia.

Per maggiori informazioni clicca [qui](#)

Missione di operatori turistici alle Maldive

dal 16 al 23 settembre 2019

“ITALIA - MALDIVE: UN SOGNO REALIZZABILE”

Sicindustria, partner della Rete Enterprise Europe Network, promuove la Missione di operatori turistici alla Maldive, organizzata da UET, Scuola Universitaria del Turismo, dal 16 al 23 settembre.

A chi si rivolge

L'iniziativa è rivolta a tour operator italiani opportunamente selezionati e interessati all'outgoing s

sulle Maldive ed a rappresentanti delle realtà istituzionali e politiche Italiane, con particolare riferimento all'ampio settore commerciale del turismo, dei trasporti e del sistema dell'accoglienza in generale.

Per maggiori informazioni clicca [qui](#)

KEYS TO JAPAN Il programma che sponsorizza il vostro Piano di ingresso sul mercato del Giappone

Il programma che sponsorizza il vostro Piano di ingresso sul mercato del Giappone

<https://www.eu-japan.eu/market-entry-business-plan-support-keys-japan>

termine per presentare la domanda: 20 settembre 2019

Enterprise Europe Network, attraverso i partner dell'EU-Japan Centre, propone un'interessante iniziativa che supporta le imprese interessate a prepararsi per entrare nel mercato giapponese.

- State pensando di commercializzare un prodotto o un servizio in Giappone?
- Avete bisogno di un piano di ingresso sul mercato giapponese?

Per maggiori informazioni clicca [qui](#)

GDO chiavi in mano

10 settembre ore 09.00/17.30

Sicindustria – delegazione territoriale di Messina – Piazza Cavallotti 3, Messina

Le ultime tendenze della Grande Distribuzione Organizzata, la presentazione dei prodotti ai buyer, ho.re.ca e food service.

Obiettivo del Seminario è fornire un approfondimento sulle nuove dinamiche di mercato, prodotti e distribuzione del settore Agroalimentare e Vini, con un Focus specifico sulla presentazione ai buyer. L'iniziativa è organizzata con il supporto tecnico di Wabel, società francese specializzata nella ricerca fornitori e gestione dei rapporti i più importanti operatori della GDO e il Food Service.

Per maggiori informazioni clicca [qui](#)

Workshop di programmazione per ragazze

Ti piacerebbe imparare a costruire siti ma non sai da che parte iniziare? Oppure sviluppi già ma vuoi conoscere altri linguaggi di programmazione?

Le ragazze di [Django Girls Italia](#) organizzano workshop gratuiti per insegnare alle donne come costruire un sito con [Django](#) e [Python](#) partendo dalle basi.

I nuovi [#workshop](#) stanno per arrivare questo autunno e il primo appuntamento sarà in Sicilia!

Vi aspettiamo il 19 Ottobre 2019 presso il Consorzio ARCA con la community di [Women Techmakers Palermo](#)

ARCA diventa Host Point Solidworks Incubator. Scopri come ottenere le licenze

Il Consorzio ARCA ha siglato una nuova partnership con [Nuovamacut](#), diventando così Host Point per promuovere **SolidWorks**, lo strumento CAD per lo sviluppo di prodotti industriali. Grazie a tale accordo sono disponibili 10 licenze installate sui nostri server che possono essere utilizzate da start-up e aziende incubate.

Per richiedere maggiori informazioni e l'utilizzo delle licenze, potete inviare una mail a: comunicazione@consorzioarca.it

[Leggi tutto](#)

Partecipa alla prima edizione di Hard Skills 2019

Vuoi sviluppare le tue abilità sotto la supervisione di un'azienda farmaceutica che conduce ricerche scientifiche avanzate e produce farmaci moderni?

Partecipa al programma [#HardSkills](#), acquisirai strumenti pratici e maggiori competenze nei settori della biotecnologia e chimica farmaceutica.

Il progetto Hard Skills è rivolto a [#studenti](#), dottoranti e [#dottorandi](#), laureati, [#startupper](#), [#PMI](#), giovani scienziati che hanno affrontato la sfida di essere un imprenditore e combinare questo ruolo con l'essere un scienziato.

Come si sviluppa il programma?

- Una settimana di intensa formazione professionale a Danzica e Varsavia (Polonia) dal 1 al 6 settembre 2019.
- Una settimana di formazione intensiva di abilità hard in tecniche moderne di biotecnologia e chimica medicinale a Barcellona (Spagna) il 22-27 settembre.
- Selezione dei migliori pitch da parte di una giuria di esperti, mentor e partner industriali.

Scadenza per le candidature: 16 Agosto 2019. Per maggiori informazioni:

<http://medihub.zone/portfolio-item/hardskills/>

Horizon 2020 Project Factory on Energy Technologies

01 ottobre 09.30/17.30 - Co-Working Space at Swedish Enterprise - Conference Room (7th Floor)

Rue du Luxembourg 3 - Bruxelles

Il Project Factory sulle tecnologie energetiche che verrà organizzato a Bruxelles il primo ottobre, è indirizzato alle imprese europee - specialmente **PMI e Startup** - del settore delle **tecnologie energetiche**, nonché ad **organizzazioni di ricerca e università** che hanno un'idea innovativa per la ricerca o un progetto di innovazione, o vorrebbero portare la loro expertise all'interno di un consorzio europeo di **Ricerca & Sviluppo**. L'evento è organizzato dalla **Bavaria Research Alliance** e da **Berlin Partner**, entrambi partner della **Rete Enterprise Europe Network**.

Modalità di registrazione

Il form di registrazione è disponibile qui

Le registrazioni sono aperte entro il **16 settembre 2019**.

Per maggiori informazioni clicca [qui](#)

MISSIONE DI IMPRESE EUROPEE BIO A FOODEX JAPAN 2020

Enterprise Europe Network, attraverso i partner dell'**EU-Japan Centre e del Sector Group Agroalimentare della Rete**, organizza una missione di imprese europee a Tokyo, durante **Foodex Japan 2020**.

La missione si svolgerà tra l'8 e il 14 marzo 2020 ed include la partecipazione ai B2B organizzati da Foodex Japan.

Come partecipare

Per far parte di questa missione, completare e restituire l'application form, la foto personale e il logo aziendale il prima possibile o entro martedì 10 settembre 2019, al più tardi.

Per maggiori informazioni e per scaricare la modulistica clicca [qui](#)

#IamRemarkable - Data & Web Marketing: le nuove strategie dell'export

27 settembre 2019 – 09.00/17.30

Hotel Villa Diodoro – Taormina (ME)

ICE - Agenzia per la promozione all'estero e l'internazionalizzazione delle imprese italiane, in collaborazione con **Sicindustria**, partner di **Enterprise Europe Network** e con **Google**, organizza il seminario innovativo, *'Data & Web Marketing: le nuove strategie dell'export a sostegno della leadership femminile nel mondo de nuovo business'*.

Sarà presentata la profilazione di potenziali mercati esteri e clienti attraverso gli strumenti di Google messi a disposizione gratuitamente in modo sempre più mirato e preciso. La sessione pomeridiana è dedicata ad un progetto 'Made in Google' denominato **'#Iamremarkable'**, un workshop che si impegna a supportare il mondo femminile affinché possa esprimere apertamente e liberamente i propri successi sia in ambiente lavorativo che personale. Un'iniziativa che mira a fare in modo che le persone siano più motivate e disinvoltate ad autopromuoversi e mettere in discussione il modo in cui la società percepisce l'autopromozione.

Per maggiori informazioni clicca [qui](#)

BioXpo Vitasana

<https://bioexpo2019.b2match.io/>

14 ottobre 2019 – Brussels Expo – Hall 11

Sicindustria, partner della Rete Enterprise Europe Network, organizza, insieme agli altri membri del Sector Group Agrofood, un evento di matchmaking durante la fiera **BioXpo Vitasana**, un'opportunità veloce e facile per incontrare potenziali partner in incontri preorganizzati da 30 minuti ciascuno.

BioXpo Vitasana è la fiera del biologico più grande del Belgio. Una grande piattaforma dove si può fare conoscere il proprio brand ad una platea selezionati, farsi ispirare, informarsi, conoscere nuovi clienti e rinforzare le relazioni con i clienti già consolidati.

Per maggiori informazioni clicca [qui](#)

Horeca, Gastrofood, Enoexpo 2019

Sicindustria, partner della Rete Enterprise Europe Network, promuove e coorganizza l'evento di brokeraggio nell'ambito dell'iniziativa **"Horeca, Gastrofood, Enoexpo 2019"** in programma a Cracovia il 20 e il 21 novembre 2019.

La manifestazione è considerata la numero uno per il settore food service e hotellerie in Polonia, ed è aggregata ad un grande evento per il settore del vino.

Le aziende, durante sessioni di incontri preorganizzati di 30 minuti avranno la possibilità di incontrare potenziali partner prenotati in anticipo comodamente da casa.

Per maggiori informazioni clicca qui

BE @SMM2019 – Brokerage Event @Smart Manufacturing Matchmaking **– SMM 2019 – Rende (CS) 20 – 22 Novembre 2019**

Un'opportunità per stabilire contatti con manager pubblici e privati e ricercatori operanti nel settore Smart Manufacturing e Industria 4.0.

Industria 4.0 sta rivoluzionando tutte le operazioni industriali. Le aziende sono chiamate ad affrontare nuove sfide ma, nello stesso tempo, possono trarre vantaggio dalle opportunità offerte dalla quarta rivoluzione industriale.

L'evento di matchmaking internazionale SMM2019, attraverso **conferenze e workshop tematici e sessioni di incontri bilaterali**, offre un'opportunità unica per incontrare potenziali partner tecnologici, commerciali e di ricerca, nel settore Smart Manufacturing e Industria 4.0. Si tratta, inoltre, di un'importante opportunità per rimanere aggiornati sulle ultime evoluzioni, la domanda di innovazione di istituzioni e città, le nuove applicazioni sviluppate dalle PMI e le sfide tecnologiche che le grandi aziende dovranno affrontare.

L'evento è organizzato in collaborazione tra gruppi di ricercatori dell'**Università della Calabria** e partner di **Enterprise Europe Network, SPIN** e altri, congiuntamente con diversi stakeholder di Industria 4.0.

SMM19 comprende i seguenti eventi specifici:

Evento di Brokerage: offre ai partecipanti la possibilità di incontrarsi nell'ambito di incontri **B2B** precedentemente programmati <https://smm2019.b2match.io/> scadenza adesioni: 31 Ottobre 2019.

invNET: si pone l'obiettivo di aiutare le aziende a valorizzare visioni, progetti e azioni utili alla società, mettendo a loro disposizione credito, competenze network.

Conferenza Internazionale ISM2019: gli autori sono invitati a presentare pubblicazioni originali e inedite relative alle differenze tra Industria 4.0 e Smart Manufacturing relativi a argomenti dell'evento.

Workshop Internazionale WIN-LOG 2019: seminari, conferenze ed aree espositive sulle innovazioni per la logistica.

Argomenti principali:

- *Digital Twin*
- *Internet of Things industriale*
- *Applicazioni di realtà virtuale / aumentata / mista nell'industria*

- *Analisi dei Big Data*
- *Cyber Physical Systems*
- *Simulazione*
- *Robot autonomi*
- *AI e apprendimento automatico per applicazioni industriali*
- *Produzione additiva*
- *Sicurezza informatica e cloud*
- *Interfacce uomo-macchina*
- *Cooperazione da uomo a macchina*
- *Manutenzione predittiva*
- *Integrazione del sistema*
- *Produzione autonoma*

Info & Contatti:

e-mail: info@smm2019.eu

<http://www.smm2019.eu/>

Brokerage Event @Smart Manufacturing Matchmaking

<https://smm2019.b2match.io>

Servizio bandi Ue e monitoraggio legislativo

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- il servizio bandi UE che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato **settimanalmente** e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi <http://bit.ly/2UfEz2U>
- Il monitoraggio legislativo che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse <http://bit.ly/2UfEz2U>

Ogni lunedì pomeriggio consulta <http://bit.ly/2UfEz2U>

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- **een-italia.eu**
- **[pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)**
- **[twitter @EEN_Italia](#)**

OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

e contatta il partner EEN più vicino a te.

DALLA UE

Digitalizzazione dell'industria europea: agenda fitta per la nuova legislatura

Il primo discorso programmatico davanti al Parlamento della Presidente eletta della Commissione Europea Ursula von der Leyen ha cominciato a chiarire le priorità del suo prossimo mandato, con alcune "priorità delle priorità" (Brexit, cambiamento climatico, relazioni commerciali con gli USA, asilo e immigrazione, stato di diritto). Ma già in molti si chiedono quale attenzione sarà data ad un

altro tema sensibile, che non ha trovato nella Commissione Juncker le prime risposte: l'avvio di un reale Mercato Unico Digitale. Annunciato 5 anni fa come uno dei pilastri della strategia dell'esecutivo europeo, ogni sforzo per aprire i 28 Stati membri ad una reale operatività senza frontiere si è fermato ai primi passi. E questo in un settore, quello digitale, che proprio dalla mancanza di confini deriva il suo potenziale dirompente. Impegnata a combattere senza esclusione di colpi il monopolio delle Big Tech (Google, Apple, Amazon e poi Facebook, Twitter, Uber, Airbnb) sui problemi legati a fisco, privacy, contenuti illegali, diventando, di fatto, un potente regolatore a impatto "mondiale", la Commissione ha fatto della nuova normativa sulla privacy uno dei suoi cavalli di battaglia, senza però doppiare il successo nell'ambito della webtax e della responsabilità dei contenuti delle piattaforme digitali. Di fronte a questo sforzo, temi quali il 5G, la robotica, la manifattura digitale, l'intelligenza artificiale (AI), la banda larga, gli open data sono ancora dossier aperti; nella nuova strategia di politica industriale europea, che dovrà vedere la luce entro il 2020, non si potrà prescindere da essi. Se in cima all'agenda della nuova Commissione viene annunciata una legislazione per una AI etica e antropocentrica, la proposta di un Digital Services Act, di una Cyber Unit e di un Digital Education Action Plan, il lavoro che attende l'esecutivo rimane complesso. L'Italia è ben posizionata su alcuni temi caldi (dal 5G, al nuovo supercomputer europeo, il più potente del mondo, che vedrà la luce a Bologna già il prossimo anno), ma tante saranno le partite da giocare. A cominciare dal ruolo da svolgere nel nuovo programma Digital Europe (DEP), proposto dalla Commissione come supporto alla trasformazione digitale di cittadini e imprese. Un complesso di misure (dalla cybersecurity, all'AI, ai supercomputer, all'interoperabilità dei sistemi, al supporto alle imprese, al tema delle competenze)

che dovrà interagire al meglio con gli altri strumenti finanziari disponibili: InvestEU, Horizon Europe, Connecting Europe Facility, Creative Europe, ma soprattutto Fondo Regionale e Sociale Europeo. La Commissione ha appena lanciato la consultazione sulle priorità 2021-2022. Ma la partita si gioca soprattutto sugli importi. Resisteranno i 9,2 miliardi di euro proposti dalla Commissione per DEP ai tagli di bilancio che molti Paesi imporranno nei prossimi decisivi negoziati sul QFP 2021-2027?

Fonte: MosaicoEuropa 15/2019

Allineata l'agenda strategica dell'EIT a Horizon Europe

Lo scorso 11 luglio la Commissione europea ha proposto un aggiornamento della base giuridica dell'Istituto europeo di innovazione e tecnologia (EIT), che opera per rafforzare la capacità dell'Ue di innovare. La sua nuova agenda strategica per il 2021-2027 ha allineato gli obiettivi dell'EIT a Horizon Europe, aumentando la dotazione di 600 milioni di Euro (+25%), portandola a 3 miliardi. Tre gli obiettivi: aumentare l'impatto a livello regionale delle comunità della conoscenza e dell'innovazione (CCI) che esplorano nuove forme di collaborazione tra università, ricerca e imprese; potenziare la capacità di innovazione dell'istruzione superiore avviando attività nei paesi con una capacità d'innovazione inferiore grazie al supporto di programmi di successo come HEInnovate e il quadro per la valutazione di impatto dell'innovazione regionale; avviare nuove CCI. Le CCI svilupperanno collegamenti con le strategie di specializzazione intelligente, un'iniziativa dell'Ue che

consente a ciascuna regione di individuare e sviluppare i propri vantaggi competitivi. Oltre al potenziamento delle attuali CCI (energia sostenibile, tecnologie digitali, vita sana e invecchiamento attivo, materie prime, alimentazione per il futuro, mobilità urbana, manifatturiera a valore aggiunto) l'EIT ne avvierà altre due. La prima sarà incentrata sulle industrie culturali e creative e partirà nel 2022. La seconda nuova CCI sarà attivata nel 2025. Il suo focus è ancora in via di definizione.

Fonte: MosaicoEuropa 15/2019

Un'Europa che mira più in alto: le priorità di Ursula von der Leyen

Il 16 luglio scorso il Parlamento europeo ha eletto Ursula von der Leyen futura presidente della Commissione europea. È la prima donna a ricoprire questo ruolo. Nel suo discorso a Strasburgo ha ribadito con forza il ruolo di leadership dell'Europa nel guidare la transizione verso un pianeta in salute e un nuovo mondo digitale, che unisca i cittadini europei e adegui l'economia sociale di mercato all'era attuale. Gli orientamenti politici della Commissione che verrà si concentreranno dunque su sei tematiche ambiziose: un Green Deal europeo, un'economia che lavora per le persone; un'Europa pronta per l'era digitale; proteggere il nostro stile di vita europeo; un'Europa più forte nel mondo; un nuovo slancio per la democrazia europea. Priorità chiave del suo impegno da Presidente, la definizione nei primi 100 giorni del suo mandato di un Green Deal europeo, che includerà la prima normativa europea sul clima con l'obiettivo della neutralità climatica entro il 2050. In quest'ottica, la nuova Commissione proporrà un piano per una nuova strategia industriale, per la finanza verde e un piano di investimenti per un'Europa sostenibile, una strategia per la biodiversità e un nuovo piano d'azione per l'economia circolare, incentrato sull'uso sostenibile delle risorse. Si attende ora la selezione della squadra di Commissari europei, sulla base dei candidati proposti dai capi di Stato o di Governo.

Fonte: MosaicoEuropa 15/2019

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Business Offer

Ukrainian agricultural machinery manufacturer is looking for distributors under distribution services agreement (BOUA20190622001) In order to expand it's sales network a Ukrainian machine-building enterprise is looking for foreign partners. The company specializes on manufacturing of agricultural machinery. Main company product is rigid header of stripping type. The company is interested in cooperation with distributors of agricultural machinery in frame of distribution services agreement.

French SME owner of a collaborative platform, simplifying maritime container freight transport operations and processes for exporters & importers, looks for license agreements (BOFR20190408001) A French enterprise created a SaaS platform to make information between shippers, carriers, and freight forwarders easy, standardized, visible, and controllable. This technology is made for exporters and importers all around the world. The company offers its software as a service under subscription fees and a variable payment. They are looking for exporters and importers willing to use it under license agreement.

Israeli company specialized in the separation and treatment of industrial food waste is seeking partners for a joint venture agreement (BOIL20190618002) The Israeli company possesses the expertise to handle industrial food waste and add value to it through a field of repurposing processes. Utilizing a joint venture agreement, the company hopes to find a business partner with

whom it may share its insider knowledge to encourage the spread of these environmentally sustainable activities abroad.

High-performance chemical vapor deposition (CVD) silicon dioxide thin-film coatings for almost all metals and metal alloys (BOPL20190626002) The German SME has developed a patented chemical vapor deposition (CVD) process which allows to coat metals and metal alloys, also aluminium, with silicon dioxide at very moderate temperatures (300 degrees Celsius). The coatings offer a high chemical and thermal resistance and are applicable in a wide number of applications. The company is looking for partnerships in the form of manufacturing agreements.

Polish producer of biodegradable oils and lubricants for the forestry industry is looking for distributors as well as is offering their manufacturing services under a “private label” for the companies from the EU (BOPL20190606003) A Polish company specializes in the production of a wide range of certified biodegradable oils and lubricants used in equipment for the forest industry. The company wishes to establish cooperation with European distributors, as well as they are ready to manufacture oils under private label in the frame of subcontracting agreements.

Business Request

German company is looking for subcontractors in high-end interior finishing e.g. flooring, tiling, heating, climate and/or sanitary installations, interior works with wood and metal (BRDE20190621001) The medium sized corporation with a long tradition - it was reprivatized in 1992 and is located in Eastern Germany - is looking for partners from all to the field of interior fitting related branches. The support by way of subcontracting is needed for projects all over Europe and always in the league of high quality. The corporation employs 320 employees.

Leading Nordic distributor is looking for hair care, skin care, body care and paper products to introduce on the Nordic Market (BRSE20190625001) A Swedish distributor with head office in Southern Sweden specializing in sales, distribution and marketing is looking for international brands within hair care, skin care, body care and paper products wishing to enter in to the Nordic market. The company is offering distribution and commercial agency agreements to widen their portfolio of above mentioned product range.

German jewellery and accessories designer seeks material supplier (BRDE20190625001) A German jewellery and interior designer wants a supplier agreement with a producer or distributor to diversify and complement the range of the handmade jewellery collection. The fundamental element of all the products is the braiding art. New suppliers are welcome that deliver ornaments and pieces for jewellery design and production. It is important that orders in low numbers per article are possible.

Slovenian importer and distributor of beverage products and drinks is looking for ice tea bottle/can filling services agreement (BRSI20190621002) Slovenian importer and distributor of beverage products and drinks is looking for ice tea bottle/can filling services under service agreements or outsourcing agreements. The company is expanding its activities by commercializing its own brands in a growing market. With an aim to distribute its own ice tea beverage product, it is looking for business partners able to fill ice tea bottles and/or cans of 0.33-liter or 0.5-liter. Business partners from Austria, Croatia, Hungary or Italy are sought.

An industrial steel construction & manufacturing company from Greece is seeking suppliers of structural mild steel (BRGR20190611001) A Greek company specialized in industrial steel construction & manufacturing is looking for producers of structural mild steel so to expand its suppliers network. The structural mild steel should be in different quality types both as hollow section or as plate. The company is looking to cooperate in terms of supplier agreement.

Technology Offer

Continuous close-loop fast pyrolysis technology for processing plastic, organic and end-of-life tires (ELT) waste (TOCY20190618001) A Cypriot engineering SME, specialized in waste management offers an innovative recycling solution for the plastic, organic and end-of-life tires (ELT) waste, based on the solid-to-solid heat transfer. The solution can be customized according to client needs. Manufacturers of recycling equipment, recycling and engineering companies, municipalities and large industrial waste producers are sought for joint venture or commercial agreement with technical assistance.

Therapeutic targets in chemokine receptors to select useful compounds for pathologies treatment that intervene in chemokine responses (TOES20190506001) A Spanish public research institution has identified a molecular target in the transmembrane VI region of the chemokine receptors, specifically in CXCR4, that is used to design and detect selective compounds that modulate/antagonize chemokine-mediated function by altering receptor oligomerisation, in contrast to classical strategies based on ligand binding blockade. Industrial partners from the pharmaceutical industry are being sought to collaborate through a patent license agreement

A Romanian inventor of a technical solution for lifting objects using centrifugal forces is searching for partners in the frame of a research cooperation agreement or a technical cooperation agreement (TORO20190701001) A technical solution for compensate the gravity force acting on rotating objects was developed by a Romanian inventor. The proposed method is innovative having an important application potential in the field of automotive, aeronautics and astronautics. The inventor is searching for partners to further develop the idea through a research cooperation agreement or a technical cooperation agreement

German research institute seeks partners to find new applications or optimise the process for their special formed tubes from densified wood (TODE20190701001) A German institute active in materials research developed a solution to form wood pallets into pipes which, compared to solid wood components, have advantages in load bearing capacity and material efficiency. The process is based on thermo- and hygromechanical compaction of wood. By coating the tubes with technical textiles more favourable effects result. They seek for technical cooperation to develop new applications/ optimise the process in terms of technical or research cooperation agreement.

A range extender technology package is offered as a subsystem for hybrid power management systems to be used in automotive, marine and power generation applications (TONL20190704001) A Dutch SME has developed a compact range extender technology to be used for hybrid motor applications in transport and power generator areas. The main advantages are reduced fuel consumption, compact light weight design and ready to use base technology, resulting in a faster and cheaper full scale development cycle. The SME is interested in a commercial agreement with technical assistance with researchers and manufacturers of hybrid motors or other hybrid power based systems.

Technology Request

Open-pored, dimensionally stable, flame retardant, lightweight board (TRCH20190703001)

Swiss company is looking for a board manufacturer - or a research & development partner - that produces - or develops - an open-pore, air-permeable, flame retardant, lightweight board. The board size is approximate 3.0 m x 1.2 m. The product can be redeveloped or delivered as already existing board material. It will be used in the building industry. The company seeks a partner for a manufacturing or a technical cooperation agreement possibly including development.

Development of novel class of compounds for eye delivery to stop neurodegeneration in glaucoma (TRFR20190621001)

A French pre-clinical stage start-up develops novel solutions to treat neurodegeneration, a process linked with microtubule disorders. It develops compounds to restore microtubule stability. One application is stopping neurodegeneration of the optic nerve in glaucoma, the leading cause of irreversible blindness. The company seeks partners specialized in biopolymers and/or surface chemistry to develop drug formulation and delivery solutions into the eye under research or technical agreements.

Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati

sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Chi siamo

Il Consorzio BRIDGEconomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara

Camera di Commercio I.A.A. Teramo

Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise

Camera di Commercio della Basilicata

Consorzio ARCA

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania, Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)